

創 souki 喜

第 41 号
平成 26 年 1 月

発行: **株式会社** ミヨシ・ロジスティックス
〒252-0134
神奈川県相模原市緑区下九沢 2129-4
TEL 042-779-6619
FAX 042-779-9594

<http://miyoshi-log.co.jp/>

製造業を下支え

フォロー届く体制を構築

人材育成に注力

ホームページも改善

弊社ミヨシ・ロジスティックスは、製造を中心とした請負業・派遣業を主幹事業としています。主な取引先として、請負業では三菱重工工業株式会社・汎用機特車事業本部様、日産自動車株式会社様、キヤタビラー・ジャパン株式会社様、ファインツール・ジャパン株式会社様、派遣業では、三菱特殊車両サービス株式会社様、株式会社イノウエ様、日本飛行機株式会社様など、様々な分野に渡る「製造業」でお取引させて頂いております。

ミヨシの使命について

請負・派遣共に、管理・フォローが行き届く体制を現在整えています。管理者がいる職場は管理者が、派遣など管理者がいない職場は営業や弊社の担当者が責任を持って作業者の入職前後や、



作業内容、その他悩みや意見なども効率よく吸い上げられるよう、週間や月間のスケジュールリングなども調整しています。

2013年度の現社長就任後は、今後の重点課題として二点掲げています。まず一点目に、新規顧客の獲得です。ホームページの改善、テレマーケティング、DMの送付などによって、「ミヨシ・ロジスティックス」のブランド力を高めていく取組を行っています。

また、次世代のリーダー、管理職の育成や評価制度に関しても、社長・グループ長が今後について検討している段階です。更に、今後は若い世代の力を取り入れるために、若年者雇用などの行政の制度の利用も進めていきます。

「社内報から社外報」に
昨年12月まで発行していた社内報が、この度社外報へと生まれ変わりました。もっと沢山のの方に弊社を知ってもらいたい、という思いから約半年間掛けて準備を行って参りました。

行され、社内ニュースを中心に、地域のイベント情報や豆知識まで様々な記事で構成していただきます。今後は、社外の方に弊社の魅力を知って頂けるようなニュース、有益な情報などを掲載していく予定です。

新年明けましておめでとございます。昨年度まで社内報として発行していましたが、今年よりより多くの方々に会社をご理解頂くために社外報として発行することになりました。皆様今後とも宜しくお願い致します。



さて、昨年に前社長現会長から社長業をバトンタッチし、早くも9ヶ月が過ぎました。昨年は「自己への挑戦」というスローガンを掲げ「新規顧客獲得」「人材育成」という二つの大きな目的の全社一丸となつて活動してきました。この二つの大きな目的は今年も引き続き行っていきます。

そこで2014年度は、そこから更にレベルアップをしていくことを

弊社 吉田英訓社長挨拶 スローガンは「向上」

はもちろんのこと、会社のブランディング力を含めた広い範囲でのスローガンと致します。具体的には何を行うの

これらは、昨年度でも実際に行っています。今年からはきちんとフォローを行います。そして、次の行動レベルまで落とし

また、今後はそのよ

株式会社
mi ミヨシ・ロジスティックス

移り変わる時代の中で お客様のニーズに応える

<http://miyoshi-log.co.jp>

株式会社ミヨシ・ロジスティックス
〒252-0134 神奈川県相模原市緑区下九沢 2129-4
TEL. 042-779-6619 FAX. 042-779-9594

第二工場
〒252-0254 神奈川県相模原市中央区下九沢 1157-3
TEL 042-775-7550 FAX 042-775-7551